



Rapport de Gestion

Exercice terminé le 30 septembre 2008

Les commentaires et analyses par la direction se rapportent à la situation financière et aux résultats d'exploitation de Corporation Power Tech inc. (TSX-V : PWB) (« la société » ou « PowerTech ») et visent à aider le lecteur à mieux comprendre ses activités et les faits saillants de ses résultats financiers. Cette analyse est préparée conformément au Règlement 51-102 sur les obligations d'information continue et doit être lue conjointement avec les états financiers et les notes afférentes pour l'exercice terminé le 30 septembre 2008. Les états financiers consolidés de Corporation Power Tech inc. pour l'exercice terminé le 30 septembre 2008 ont été dressés conformément aux principes comptables généralement reconnus du Canada (PCGR). Tous les montants sont exprimés en dollars canadiens. À travers ce document, les termes « nous », « Corporation », « Société » et « Power Tech » réfèrent à Corporation Power Tech inc. Les états financiers ainsi que le rapport de gestion ont été révisés par le comité de vérification et approuvés par les membres du conseil d'administration.

Pour plus d'information sur la société, veuillez accéder au compte SEDAR de la société (www.sedar.com).

Description des activités

Power Tech est la seule compagnie sur le marché mondial qui fabrique et commercialise un godet à percussion qui s'adresse aux industries de la construction, de la démolition, de l'aluminium, des mines, du forage de tunnels, de la foresterie et militaire. Le godet à percussion de PowerTech, commercialisé sous les marques "PicBucket" et "PicHammer", représente une technologie qui combine la puissance d'un marteau hydraulique à la force d'arrachement et la maniabilité d'un godet conventionnel.

La société détient les brevets liés à la technologie utilisée pour développer le PicBucket. Le PicBucket est un godet à lequel est jumelée une puissance de percussion auquel on ajoute des outils interchangeables permettant d'assurer une performance et une fonctionnalité maximale pour des travaux spécifiques. Cette combinaison innovatrice d'un godet et d'un marteau hydraulique devrait permettre à la société de se positionner dans l'industrie de l'excavation puisqu'à ce jour, aucun équipement n'a pu offrir les caractéristiques de performance combinées offertes par cette technologie.

Vue d'ensemble et perspectives

Power Tech a commencé à livrer dans le cadre de l'entente signée en 2007 avec NPK. Même si l'intégration a été plus longue et le volume d'affaires moins élevé que prévu, la société est satisfaite du progrès réalisé. Stratégiquement, la société a décidé de se concentrer sur ses ententes OEM actuellement signée plutôt que de commercialiser son produit directement sur le marché. Certaines séries continueront toutefois d'être vendues directement par Powertech. En raison de la crise financière, il est actuellement difficile de prévoir les revenus futurs pour le prochain exercice. Ainsi, la société a réduit ses coûts d'opérations et continuera d'appuyer sa croissance sur la signature de nouvelles ententes OEM. La société travaille toujours à identifier des partenaires financiers et stratégiques.

Renseignements financiers choisis

	2008 \$	2007 \$
Ventes	1 455 279	625 820
Perte nette	(3 066 529)	(3 790 519)
Perte de base et diluée par action	(0,08)	(0,12)
Actif total	1 834 855	2 761 170
Dette à long terme	2 743 783	2 820 006
Stocks	615 854	728 489
Trésorerie et équivalents de trésorerie	370 821	1 258 024

Résultats d'exploitation

L'exercice 2008 fut axé sur la commercialisation de la technologie de Power Tech à travers les ententes OEM conclues l'année dernière et sur un repositionnement de sa stratégie de commercialisation.

Le total des revenus générés durant l'exercice 2008 est de 1 455 279 \$ provenant de la vente de PicBuckets et de leurs outils et accessoires comparativement à 625 820 \$ pendant l'exercice 2007. Les ventes ont donc connu une augmentation de 132% par rapport à l'année précédente mais celles-ci sont demeurées erratiques au cours de la troisième année de commercialisation de ses produits principalement en raison des délais plus longs que prévus dans la réalisation des ententes OEM précédemment signées.

La marge brute s'est établie à 471 291 \$ pour l'année, ce qui représente 32,4 % des ventes comparativement à 62 576 \$ ou 10% en 2007. Les coûts directs inclus au coût des marchandises vendues se sont élevés à 904 146 \$ pour l'année, ce qui représente 62,1% des revenus, ce qui correspond à une marge de 37,9% des ventes comparativement à 351 313 \$ ou 56,1% pour la

même période en 2007. La société estime que le pourcentage de marge brute sera comparable à ce qui a été réalisé cette année considérant que la majorité des ventes proviendront des ententes OEM.

Quant aux coûts indirects inclus au coût des marchandises vendues ils sont principalement fixes et sont composés des salaires de l'équipe responsable de la production et d'une partie du coût de location de la bâtisse utilisée aux fins de la production.

Des revenus de 436 188 \$ ont été enregistrés au quatrième trimestre comparativement à 77 254 \$ pour la même période l'année passé, l'augmentation provenant des revenus générés par les commandes d'unités de la série 2000 par NPK.

Frais d'administration et générales

Les frais d'administration s'établissent à 1 364 813\$ pour l'exercice terminé le 30 septembre 2008 comparativement à 1 241 081\$ pour la même période l'année dernière. Les principaux éléments composant les frais d'administration sont résumés ci-dessous :

	2008	2007
Salaires et avantages sociaux	332 691 \$	356 714 \$
Honoraires professionnels	165 141 \$	271 820 \$
Loyer	177 654 \$	183 966 \$
Frais de rémunération à base d'actions	84 747 \$	145 523 \$

Bien que les postes présentés ci-dessus ont pour la plupart connu une diminution, l'augmentation générale de ce poste découle du fait que la société a changé de modèle d'affaires et que plusieurs coûts indirects font maintenant partie des frais généraux et d'administration alors qu'en 2007, ils étaient considérés dans le coût des marchandises vendues. Au cours de l'exercice, la société n'effectue pratiquement plus de production, elle effectue davantage de la gestion de produits assemblés et semi-assemblés au niveau de son entrepôt. Maintenant, la plupart de ses produits sont livrés en pièces détachées et sont assemblés directement par ses clients.

Frais de vente et de commercialisation

Quant aux frais de ventes et de commercialisation, ils s'élèvent à 1 149 304 \$ par rapport à 1 737 060 \$ pour la même période l'année dernière. La diminution découle du changement de stratégie au niveau des ventes (ententes OEM vs ventes directes) et d'une importante radiation d'unités en démonstration moindre au cours de l'exercice précédent. Plusieurs membres de l'équipe de ventes n'étaient plus en fonction à la fin de l'exercice 2008.

Les frais de vente et de commercialisation pour le quatrième trimestre de 2008 s'élèvent à 643 890 \$ comparativement à 852 957 \$ en 2007.

Radiation et provision pour moins value sur les stocks

La société a radié certains inventaires désuets et à également enregistrée une provision pour désuétude sur certains stocks à rotation lente. Ce montant s'est élevé à 287 452 \$ en 2008 comparativement à 0 en 2007.

Frais de développement

Les frais de développement comptabilisés directement aux résultats au cours de l'exercice s'établissent à 113 027 \$, nets d'un crédit d'impôt à la recherche et développement de 17 200 \$, comparativement à 44 872 \$, net d'un crédit à la recherche et au développement de 14 000 \$ en 2007. Les efforts consacrés au développement des séries visées par les ententes OEM et de la série 5000 ont contribué à l'augmentation des frais de développement.

Les frais du quatrième trimestre ont été de 9 583 \$ pour 2008 et de 19 130 \$ pour 2007.

Frais financiers

Les frais financiers ont totalisés 430 877 \$ pour l'exercice 2008 comparativement à 448 104 \$ pour 2007. Les frais financiers sont moins élevés cette année en raison du fait que la société a moins emprunté au cours de l'exercice.

Au quatrième trimestre, les frais financiers ont totalisés 102 391\$, comparativement à 104 585 \$ pour la même période l'année passée.

Amortissement des immobilisations corporelles

L'amortissement des immobilisations corporelles se chiffre à 82 892\$ en 2008 comparativement à 84 612 \$ pour la même période l'année précédente. Une légère diminution de la base des immobilisations corporelles explique la variation de l'amortissement de l'exercice.

L'amortissement au quatrième trimestre totalise 19 791 \$ par rapport à 20 452 \$ pour la même période en 2007, les acquisitions d'immobilisations ayant été comparables à celles de l'année précédente.

Amortissement des autres actifs

L'amortissement des autres actifs, composés de brevets et de frais de développement, s'établit à 186 839 \$ en 2008 comparativement à 344 099 \$ pour l'exercice terminé le 30 septembre 2007. La charge d'amortissement est principalement reliée aux frais de développement capitalisés et ceux-ci sont amortis de façon linéaire sur une période de trois ans commençant au début du processus de commercialisation des produits afférents.

Les trois projets de développement les plus importants ont été entièrement amortis en mars 2007, alors que tous les montants capitalisés en rapport avec ces projets jusqu'à cette date ont été amortis directement au cours de cet exercice.

L'amortissement des autres actifs au cours du quatrième trimestre s'est établi à 32 770 \$ comparativement à 26 875 \$ pour la même période en 2007.

Autres revenus et dépenses

Les autres revenus totalisent 77 384\$ en 2008 versus 46 733 \$ l'année dernière. Les revenus d'intérêts de 17 440 \$ (38 290 \$ en 2007) proviennent de l'intérêt généré par des dépôts en espèces auprès d'institutions financières canadiennes. De plus, la société a généré des revenus de location s'établissant à 31 891\$ (37 987 \$ en 2007) découlant de la sous-location d'une partie des locaux actuels de Power Tech. La subvention de Développement Économique Canada s'élève à 20 067\$ en 2008 (3 482 \$ en 2007).

La société a également enregistré un gain de change de 3 682 \$ en raison de la dépréciation du dollar canadien par rapport au dollar américain au cours de la dernière année.

Enfin, la société a réalisé un gain sur disposition d'immobilisations corporelles au montant de 4 304 \$. La société a vendu un véhicule.

Au quatrième trimestre, les autres revenus se sont établis à 10 000 \$ par rapport à 8 120 \$ pour la même période l'année dernière. Ces revenus étaient essentiellement composés des revenus de location.

Perte nette

La perte nette pour l'exercice terminée le 30 septembre 2008 est de 3 066 529\$ comparativement à 3 790 519 \$ pour la même période l'année dernière. Cette perte provient des diverses dépenses expliquées précédemment. La diminution de la perte de l'année comparativement à 2007 s'explique par la croissance des revenus par rapport à l'exercice précédent et la diminution de la structure de frais de la société.

La perte du quatrième trimestre était de 1 378 267 \$ comparativement à 1 316 381 \$ en 2007.

Sommaire des résultats trimestriels

Avant retraitement

Trimestres terminés le	Revenus \$	Perte nette \$	Perte nette par action	
			de base \$	Diluée \$
30 septembre 2008	438 188	(1 378 267)	(0.03)	(0.03)
30 juin 2008	542 005	(563 663)	(0.02)	(0.02)
31 mars 2008	392 154	(553 088)	(0.01)	(0.01)
31 décembre 2007	84 932	(571 ,510)	(0.02)	(0.02)
30 septembre 2007	77 254	(1 316 381)	(0,03)	(0,03)
30 juin 2007	125 977	(660 495)	(0,02)	(0,02)
31 mars 2007	386 651	(925 013)	(0,03)	(0,03)
31 décembre 2006	35 938	(784 320)	(0,03)	(0,03)

Après retraitement

Trimestres terminés le	Revenus \$	Perte nette \$	Perte nette par action	
			de base \$	Diluée \$
30 septembre 2008	438 188	(1 378 267)	(0.03)	(0.03)
30 juin 2008	542 005	(563 663)	(0.02)	(0.02)
31 mars 2008	392 154	(553 088)	(0.01)	(0.01)
31 décembre 2007	84 932	(571 ,510)	(0.02)	(0.02)
30 septembre 2007	77 254	(1 351 685)	(0,03)	(0,03)
30 juin 2007	125 977	(683 487)	(0,02)	(0,02)
31 mars 2007	386 651	(948 015)	(0,03)	(0,03)
31 décembre 2006	35 938	(807 322)	(0,03)	(0,03)

Au 30 septembre, les informations au sujet des actions en circulation sont résumées dans le tableau ci-dessous:

	2008	2007
Actions ordinaires en circulation	39 409 908	36 017 156
Options d'achat d'actions en circulation	1 994 265	1 702 900
Bons de souscription en circulation	5 957 574	9 325 488
Actions ordinaires en circulation sur une base diluée	47 361 747	47 045 544

Résumé de la structure du Capital

Au moment de la rédaction de ce rapport, Power Tech compte 39 409 908 actions ordinaires en circulation, 1 994 265 options d'achat d'actions ainsi que 5 957 574 bons de souscription en circulation. Par conséquent, le nombre d'actions en circulation entièrement diluées est de 47 361 747. Cependant, ces options et ces bons de souscription n'ont pas été inclus dans le calcul de la perte diluée par action, car l'inclusion de ces instruments financiers aurait un effet anti-dilutif.

a) Placement privé

Le 16 juillet 2008, la société a conclu un placement privé qui prévoit l'émission d'un maximum de 5 000 000 d'unités au prix de 0,40 \$ pour un montant total de 2 000 000 \$. Chaque unité comprend une action ordinaire et un bon de souscription qui permet au détenteur de souscrire, en tout temps dans les vingt-quatre mois suivant la date de clôture, à une action ordinaire au prix de 0,50 \$. Cette tranche a permis de générer un produit brut de 890 000 \$, réparti entre les actions au montant de 548 685 \$ et les bons de souscription pour un montant de 341 315 \$. Les valeurs attribuées aux bons de souscription ont été déterminées au moyen du modèle Black-Scholes.

b) Conversion d'intérêts accumulés sur des débetures convertibles

Au cours du premier trimestre, la société a émis 973 552 actions ordinaires en guise de paiement d'un montant de 427 888 \$ en intérêts accumulés sur la débeture émise à SIPAR inc. le 2 août 2005. Ce montant d'intérêts couvre la période du 2 août 2005 au 2 août 2007. Conformément aux modalités de la débeture, le prix des actions ordinaires émises a été déterminé selon la moyenne pondérée du prix des actions ordinaires de la société pendant les 20 jours précédant la date de paiement des intérêts, soit le 2 août 2007, moins l'escompte maximum de 20 % permis par la Bourse de croissance TSX, représentant un prix de conversion de 0,4395 \$.

Parallèlement à la clôture du financement privé décrit précédemment, la société a converti des intérêts courus de 77 680 \$ sur la débeture émise en faveur de Fier Cap-Diamant en 194 200 unités de la société. Les unités émises comprennent les mêmes caractéristiques que celles émises dans le cadre du placement privé décrit précédemment. Le montant faisant l'objet de la

conversion a été réparti entre les actions au montant de 47 890 \$ et les bons de souscription au montant de 29 790 \$. La valeur attribuée aux bons de souscription a été déterminée au moyen du modèle Black-Scholes.

Bilan

Trésorerie et équivalents de trésorerie

Au 30 septembre 2008, la trésorerie et les équivalents de trésorerie s'établissaient à 370 821 \$ comparativement à 1 258 024 \$ au 30 septembre 2007. La diminution est due à la perte de l'exercice et au délai en vue de l'obtention de financement additionnel.

Actifs à court terme

Les actifs à court terme sont passés à 1 454 563 \$ au 30 septembre 2008 comparativement à 2 331 673 \$ au 30 septembre 2007. La baisse est principalement due à la diminution de la trésorerie et des équivalents de trésorerie.

Passifs à court terme

Les créiteurs et frais courus ont augmenté passant de 631 587 \$ au 30 septembre 2007 à 1 377 832 \$ au 30 septembre 2008. L'augmentation découle principalement des comptes à payer réguliers de la société et la débenture à court terme qui vient à échéance en mars 2009.

Également, la société a reçu un dépôt de 131 928 \$ de NPK qui a été comptabilisé à titre de revenus reportés. Dans le cadre de l'entente, NPK contribue au financement des modifications à intervenir sur les Picbuckets. En contrepartie des montants reçus, Power Tech s'engage à livrer des unités de chaque série de produits à la fin du processus de développement.

Immobilisations corporelles

Les acquisitions d'immobilisations corporelles, qui ont été limitées, ont totalisé 53 945\$ au cours de l'exercice courant. Cette augmentation a été contrebalancée par une charge d'amortissement de 82 892 \$ et le gain sur disposition d'un véhicule a totalisé 4 304 \$.

En conséquence, un montant 212 175 \$ figure au bilan du 30 septembre 2008, comparativement à 217 686 \$ au 30 septembre 2007.

Actifs incorporels

Les actifs incorporels de la Société sont constitués de la propriété intellectuelle, notamment les brevets relatifs à la propriété intellectuelle supportant le PicBucket et le PicHammer. Au cours des derniers mois, la Société a déposée une demande formelle dans un certain nombre de pays pour son troisième et plus récent brevet. Au début du deuxième trimestre de 2007, la société a commencé à engager des frais associés à ces demandes officielles, qui seront amortis sur la durée de vie utile des nouveaux brevets (échéance en juillet 2025).

La valeur de ces actifs incorporels s'élève à 136 970 \$ au 30 septembre 2008 comparativement à 135 293 \$ au 30 septembre 2007.

Frais reportés

Les frais de développement reportés totalisent 31 147 \$ au 30 septembre 2008, soit une diminution significative en comparaison du montant de 76 518 \$ en 2007. Comme mentionné précédemment, les projets de développement les plus importants dont les produits sont actuellement disponibles à la vente, soient les Séries 1000 et 2000 incluant leurs outils, sont maintenant pleinement amortis. Actuellement, les efforts de développement sont concentrés principalement sur la mise au point de nouvelles gammes de produits.

Dettes à long terme

Les deux débetures convertibles constituent la principale composante de la dette à long terme et la composante passif de ces débetures s'établit à 2 658 628 \$ au 30 septembre 2008 et une débeture à court terme de 428 763 \$. La dette à long terme est également composée de deux prêts sans intérêt de Développement Économique Canada d'une valeur de 85 155 \$.

Liquidités et ressources financières

Flux de trésorerie liés aux activités d'exploitation

Les flux de trésorerie utilisés par les activités d'exploitation totalisent 1 916 769 \$ pour l'année courante. L'utilisation de ces flux de trésorerie s'explique principalement par les dépenses encourues relativement aux frais de vente, de commercialisation, de développement des affaires et d'administration. Le montant est très semblable à celui utilisé au cours de l'exercice 2007 de 2 154 464 \$ reflétant une structure de frais comparable.

Flux de trésorerie liés aux activités d'investissement

Au cours de l'exercice 2008, les activités d'investissement ont utilisé des liquidités de 269 022 \$. La majorité des sommes investies ont été dépensées au niveau du développement de ses produits (183 461 \$) lesquelles ont été capitalisées à titre de frais de développement reportés au bilan.

En 2007, les liquidités utilisées par les activités d'investissement ont consommé 283 562 \$.

Flux de trésorerie liés aux activités de financement

Les activités de financement pour l'année 2008 ont généré des liquidités de 1 298 588 \$ versus 2 417 364 \$ pour 2007. Au cours de l'exercice, la société a émis une débeture au montant de 400 000 \$ et 2 225 000 unités, dans le cadre du placement privé, qui ont généré un produit d'émission brut de 890 000 \$. Au cours de l'exercice précédent, la société avait également émis des unités dans le cadre d'un placement privé qui avait généré un produit brut de 3 243 509 \$ qui avait été diminué des frais d'émission d'un instrument de capitaux propres au montant de 360 622 \$.

Position financière

En date du 30 septembre 2008, la société dispose d'un fonds de roulement de 94 482 \$ incluant de la trésorerie et des équivalents de trésorerie au montant de 370 821 \$. La principale raison de la diminution du fonds de roulement repose sur la baisse de l'encaisse et la débeture qui vient à échéance en mars 2009.

Bien que la société estime être en mesure de générer des revenus suffisants à court et moyen terme, il faut considérer que la société a subi des pertes importantes depuis sa constitution. Actuellement, la société travaille à obtenir du financement additionnel afin de se doter de ressources financières suffisantes pour réaliser son plan d'affaires pour les 12 à 24 prochains mois. Toutefois, considérant la crise financière actuelle et les conditions économiques difficiles, il pourrait être difficile pour la société de générer des capitaux propres additionnels à court terme. La société regarde actuellement la possibilité de conclure divers financements, dont le financement de ses crédits d'impôts à la recherche et au développement ou encore le financement de ses commandes d'achat. La société a également pris des mesures concrètes pour réduire les sorties de liquidités jusqu'à ce qu'elle soit en mesure d'obtenir du financement additionnel.

Toutefois, la capacité de générer des capitaux à moyen et à long terme suffisants dans le futur dépend de divers facteurs, dont la conjoncture économique générale, les progrès technologiques, l'acceptation par le marché de ses technologies et la concurrence en plus des autres risques mentionnés à la rubrique « risques et incertitudes ».

Engagements

En date du 30 septembre 2008, Power Tech est partie à des engagements pour la location d'équipements, de véhicules et d'une bâtisse. La société a également des obligations découlant de son financement à long terme (voir les notes 12 et 18 afférentes aux états financiers)

L'engagement le plus significatif de Power Tech est la location pour une durée de 15 ans de la bâtisse que la société occupe depuis mars 2006. Power Tech est le seul locataire de la bâtisse et possède une option d'achat sur l'immeuble qui peut être exercée après cinq ans.

Le bail est entré en vigueur le 1^{er} mars 2006 et le montant du loyer pour les cinq premières années est déjà établi. Pour les 10 années suivantes, le loyer sera établi en fonction du taux d'intérêt effectif lors du renouvellement de l'hypothèque liée à la bâtisse qui est prévu en 2011. Le taux d'intérêt négocié pendant les cinq premières années a été utilisé pour estimer les paiements de loyer prévu lors des 10 années subséquentes.

Transactions entre apparentés

Engagements

Un bail relié à la location de la place d'affaires de la société a été conclu avec 6316123 Canada Inc., une société détenue à 20% par Carol Murray, président et chef de la direction de

Corporation Power Tech Inc. et Pierre Gagnon, vice-président opérations de Corporation Power Tech Inc. De plus, ces personnes sont également des actionnaires importants de la société. Au 30 septembre 2008, un montant de 288 331 \$ a été versé par Power Tech à cette société comparativement à 269 746 \$ pour l'année 2007. Ce bail fut conclu dans le cours normal des affaires et a été négocié selon les conditions qui prévalaient alors sur le marché.

De plus, la société a octroyé un cautionnement jusqu'à un maximum de 25% de l'emprunt hypothécaire contracté par 6316123 Canada Inc. L'emprunt hypothécaire initial s'élève à 1 200 000 \$. Cette caution a été évaluée à 12 300 \$, conformément aux recommandations du chapitre 3855 du manuel de l'ICCA, et est comptabilisée sous la rubrique créditeurs et frais courus au bilan de la société.

Nouvelles conventions comptables

ADOPTÉES EN 2008

Capital et instruments financiers

Au cours du premier trimestre de 2008, la Société a adopté trois nouveaux chapitres publiés par l'Institut Canadien des Comptables Agréés (ICCA) : Le chapitre 1535 « Informations à fournir concernant le capital » établit les normes relatives à l'information à fournir sur le capital d'une entité et la façon dont il est géré.

Selon ces nouvelles normes, une entité doit fournir les informations suivantes :

- ses objectifs, politiques et procédures de gestion du capital ;
- des données quantitatives sommaires sur les éléments inclus dans la gestion du capital ;
- le fait qu'elle s'est conformée au cours de la période aux exigences en matière de capital auxquelles elle est soumise ;
- si elle ne s'est pas conformée à ces exigences, les conséquences d'une telle inapplication.

Le chapitre 3862 « Instruments financiers – informations à fournir » modifie les obligations d'informations à fournir relativement aux instruments financiers qui étaient auparavant incluses dans le chapitre 3861 « Instruments financiers – informations à fournir et présentation ». Selon ce nouveau chapitre, une entité doit fournir dans ses états financiers des informations qui permettent aux utilisateurs d'évaluer :

- l'importance des instruments financiers sur sa situation financière et sa performance financière ;
- la nature et l'ampleur des risques découlant des instruments financiers auxquels elle s'est exposée au cours de la période et à la date de clôture, ainsi que la façon dont elle gère ces risques.

Le chapitre 3863 « Instruments financiers – présentation » reprend telles quelles les directives de présentation de l'ancien chapitre 3861 « Instruments financiers – informations à fournir et présentation ».

Outre les divulgations requises en vertu des chapitres décrits précédemment, l'adoption de ces recommandations n'a pas eu d'incidence significative sur les résultats, la situation financière et les flux de trésorerie de la Société.

ADOPTÉES EN 2007

Au cours de l'exercice précédent, la société avait adopté trois nouvelles normes comptables publiées par l'Institut Canadien des Comptables Agréés (ICCA). Le chapitre 1530 « Résultat étendu », le chapitre 3855 « Instruments financiers – comptabilisation et évaluation » et le chapitre 3865 « Couvertures ». Ces nouvelles normes ont pour but d'établir les règles de comptabilisation et d'évaluation des instruments financiers, soit les actifs et les passifs financiers ainsi que les dérivés.

À l'exception de la reclassification des frais de financement reportés et de l'évaluation d'une garantie donnée sur une bâtisse, l'application de ces nouvelles normes n'a eu aucun effet sur les résultats, la situation financière et les flux de trésorerie de la société.

Principales conventions et estimations comptables

La préparation des états financiers selon les PCGR nécessite de la part de la direction l'utilisation d'estimations et d'hypothèses qui ont un effet sur les montants d'actif et de passif portés aux états financiers, sur la divulgation des éléments d'actif et de passif éventuels à la date des états financiers ainsi que sur les montants déclarés des revenus et des charges durant la période visée. Ces estimations sont basées sur l'expérience de la direction et sur d'autres hypothèses qu'elle croit être raisonnable dans les circonstances. Les lecteurs sont priés de se référer à la note 4 des états financiers annuels consolidés pour l'exercice terminé le 30 septembre 2008, pour une description de toutes les conventions et estimations comptables critiques. Plus précisément, la direction de Power Tech a identifié les estimations comptables critiques suivantes:

Hypothèse de la continuité de l'exploitation

Les états financiers ont été dressés par la direction en conformité avec les principes comptables généralement reconnus du Canada selon l'hypothèse de la continuité de l'exploitation, qui suppose que la société sera en mesure de réaliser ses biens et d'acquitter ses obligations dans le cours normal de ses affaires dans un avenir prévisible. L'utilisation de ces principes pourrait ne pas convenir puisque, au 30 septembre 2008, il existait une incertitude importante quant à la capacité de la société à poursuivre ses activités sans l'obtention de financement additionnel.

La société a subi des pertes d'exploitation de 3 066 529 \$ au cours de l'exercice [3 790 519 \$ en 2007] et a cumulé un déficit de 12 033 008 \$ au 30 septembre 2008 [8 966 479 \$ en 2007]. En conséquence, la société prévoit avoir des besoins futurs en capitaux, spécifiquement pour le développement et la commercialisation de ses technologies, pour rembourser ses débetures et sa

dette à long terme et possiblement, selon le niveau de croissance des ventes au cours de la prochaine année, pour rencontrer ses obligations dans le cours normal des affaires. La société désire financer ses besoins futurs de capitaux principalement au moyen des fonds disponibles et des fonds générés par son exploitation et si nécessaire, par la réalisation de financement additionnel. La capacité de générer des capitaux à court et à long terme suffisants dépend de divers facteurs, dont la conjoncture économique générale, les progrès technologiques, l'acceptation par le marché de ses produits et la concurrence. Rien ne garantit que la société pourra générer des capitaux à court et à long terme à des conditions satisfaisantes pour la société.

Les présents états financiers ne comportent aucun redressement ni reclassement d'éléments d'actif et de passif qui pourraient s'avérer nécessaires si la société se montrait incapable de poursuivre ses activités.

Stocks

Les stocks sont évalués au moindre du coût et de la valeur du marché. Le coût est déterminé selon la méthode de l'épuisement successif. Le coût des stocks comprend les matières premières, la main-d'œuvre directe et les frais généraux de fabrication. La valeur du marché équivaut à la valeur de réalisation nette pour les produits finis et au coût de remplacement en ce qui a trait aux matières premières.

Dépréciation d'actifs à long terme

Lors de circonstances ou d'évènements importants pouvant indiquer une perte de valeur, la société réévalue la valeur comptable des actifs à long terme. Une perte de valeur existe lorsque la valeur comptable de l'actif excède les flux monétaires futurs non actualisés que procurera cet actif. Le montant de toute perte de valeur représentant l'excédent de la valeur comptable nette sur la juste valeur est imputé aux résultats de la période.

Au 30 septembre 2008, la société a effectué un test de dépréciation et aucune perte de valeur n'a été identifiée.

Rémunérations et autres paiements à base d'actions

La société offre un régime d'options d'achat d'actions comme outil efficace de rémunération des employés, administrateurs, consultants et fournisseurs de la société.

La société constate une charge de rémunération à l'égard des options d'achat d'actions octroyées en vertu du régime qui ne prévoit pas un règlement en espèces. Ces options sont évaluées à la juste valeur au moyen du modèle d'évaluation Black-Scholes à la date d'attribution et cette juste valeur est constatée à titre de charge sur la période allant de la date d'attribution jusqu'à la date où les droits à l'attribution sont acquis. Ces frais sont inclus dans la rémunération à base d'actions et crédités au surplus d'apport. Lorsque les options sont exercées, le produit reçu par la Société, ainsi que le montant correspondant du surplus d'apport, sont crédités au capital social.

La direction de la société doit poser diverses hypothèses qui peuvent affecter les résultats de l'évaluation des options, considérant que la société a peu de données historiques sur son titre et

qu'elle est en stage de développement. En conséquence, la société a utilisé des hypothèses selon son meilleur jugement en utilisant des comparables sur le marché et d'autres sources d'information disponibles.

Instruments financiers

Comme mentionné précédemment, la société a appliqué les nouvelles normes émises par l'ICCA concernant les instruments financiers. La société a utilisé divers instruments financiers depuis le début de ses opérations. L'évaluation de ces instruments financiers requiert l'établissement d'hypothèses par la direction qui ont été déterminées selon leur meilleur jugement, à partir des informations pertinentes disponibles.

Contrôles et procédures de communication de l'information

Le président et chef de la direction et le vice-président administration et finances ont évalué l'efficacité des contrôles et procédures de communication de l'information (tel que défini dans le Règlement 52-109 sur l'attestation de l'information présentée dans les documents annuels et intermédiaires) au 30 septembre 2008 et ont conclu que les contrôles et procédures fournissaient une assurance raisonnable que l'information relative à la Société est communiquée à la direction de la Société, en particulier pendant la période où les documents annuels sont établis.

Contrôle interne à l'égard de l'information financière

Le contrôle interne à l'égard de l'information financière a pour objectif de fournir une assurance raisonnable quant à la fiabilité de l'information financière de la société et à la préparation des états financiers selon les PCGR. Le président et chef de la direction et le vice-président administration et finances ont effectué une évaluation afin de déterminer si la société a, au cours de l'exercice terminé le 30 septembre 2008, apporté des modifications à ce mécanisme de contrôle qui ont eu ou pourraient vraisemblablement avoir sur ce dernier des effets notables. Aucune modification de ce genre n'a été identifiée à partir de leur évaluation.

En raison de la taille de l'entreprise et des effectifs limités, y compris le fait que le chef des finances est le seul employé au département de finances et à la comptabilité, la société est limitée au niveau de la ségrégation des tâches, composante importante que l'on retrouve généralement dans un environnement efficace des contrôles internes.

Risques et incertitudes

Il y a un nombre de risques et incertitudes auxquels la société est sujette compte tenu de la technologie et des produits associés et du stade de développement de ceux-ci. Les affaires de Power Tech seront sujettes à certains risques incluant mais non limités aux suivants:

Vulnérabilité quant à la protection de la technologie exclusive - Les brevets associés au PicBucket et aux procédés de fabrication peuvent s'avérer insuffisants ou apporter des contestations provenant de tiers.

Capital additionnel - Au cas où ces plans changeraient ou la croissance des revenus serait plus lente que prévu, il est possible qu'un financement additionnel soit nécessaire. Il n'y a aucune garantie que ce financement sera disponible à des conditions acceptables pour la société et avec des termes qui faciliteront sa croissance.

La concurrence, la désuétude technologique – Des progrès technologiques et le développement des produits par la concurrence peuvent avoir pour effet de rendre vétustes les produits de la société ou d'en réduire leur valeur.

La gestion de la croissance et le développement de marché - Il n'y a aucune garantie que la société résultante puisse développer son marché de façon significative, affectant ainsi sa rentabilité. La croissance rapide du champ d'activité de la société pourrait avoir pour effet de créer des pressions significatives sur la direction, sur les opérations et les ressources techniques.

Vulnérabilité face à la demande - Power Tech tirera la majorité de ses revenus de la vente de ses équipements d'excavation et de produits connexes. Par conséquent, la société est particulièrement vulnérable aux fluctuations de la demande à l'égard d'équipements d'excavation. Donc, si la demande à l'égard de ces équipements d'excavation et de ses produits connexes diminue de façon importante, l'entreprise et les résultats d'exploitation pourraient être touchés de façon défavorable.

Établissement des prix en fonction du marché - Le marché très concurrentiel dans lequel la société compte faire des affaires pourrait amener celle-ci à réduire ses prix. Si ses concurrents offrent de gros escomptes sur certains produits afin de reprendre des parts de marché ou d'en gagner de nouvelles ou de vendre d'autres équipements d'excavation, Power Tech pourrait devoir baisser ses prix et offrir d'autres modalités favorables afin de demeurer concurrentiel sur le marché.

Devises étrangères - la société vend ses produits en dehors du pays et ses revenus et la rentabilité de ses ventes à l'extérieur du pays sont parfois sujets à des fluctuations de l'évaluation des devises.

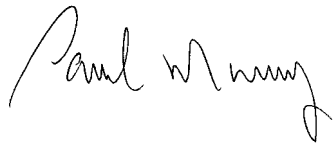
Importance et coûts de la main-d'œuvre – Power Tech dépendra des services de ses employés techniques et de son personnel de direction clé. La perte de l'une de ces personnes pourrait avoir une incidence défavorable importante pour l'entreprise.

Les acquisitions – La société pourrait procéder à des acquisitions sélectives de produits ou d'entreprises qui, selon elle, complètent les siennes. Il est possible que l'entreprise ne soit pas encore en mesure de repérer des possibilités d'acquisitions appropriées à des prix raisonnables, qu'elle ne soit pas en mesure de réaliser une acquisition ou encore intégrer avec succès à ses activités un produit ou une entreprise acquise.

Anomalies et imperfections des produits - Les produits qui seront fabriqués et distribués par la société sont complexes et, par conséquent, peuvent contenir des anomalies ou imperfections qui pourraient être décelées à tout moment du cycle de vie d'un produit.

Information prospective

Certaines sections de ce rapport de gestion peuvent contenir de l'information prospective. Les déclarations formulées d'après les attentes actuelles de la direction comportent des risques et des incertitudes inhérentes, connus ou non. Les résultats futurs pourraient être différents de ce qui est prévu.



Carol Murray
Président et chef de la direction



Nick Cristiano CA
Vice-président administration et finances

Terrebonne, Québec, le 14 novembre 2008